

コンさる君の

今日も視界良好

vol.035

⑤ 資金の確保と協力で国難を乗り切れ！ 中小企業診断士 長尾 康行

皆様、こんにちは。フラッグシップ経営代表、中小企業診断士の長尾です。新型コロナウイルスの感染による様々な制約により実社会でも混乱が出てきています。学校の臨時休校やコンサートの中止などについてはテレビやネットで毎日報道されていますがコンサルティング現場でも混乱や問題が噴出してあります。当社の活動の中で実際にあった具体的な事例をご紹介しますと思います。

【事例1】京都の飲食店・・・このお店は鳥鍋が有名で商品の性質上、冬が一番大事なお店です。また、インバウンド、修学旅行生、企業の歓送迎会、大学の新歓コンパなどが売上の大半を占めるので売上が激減。2月の売上が当初計画 2,700 万円であったのが 800 万円まで落ち込む。資金繰りが悪化し、新型コロナウイルス対策による緊急融資を実施すべく保証協会付き融資、日本政策金融公庫へ資金調達を依頼。



【事例2】和歌山の飲食店・・・京都の事例と同じくこれから歓送迎会の団体客を受け入れる予定でしたが、キャンセルが相次ぎ資金繰りが悪化。こちらも日本政策金融公庫の緊急融資の申し込みを行う。

2つの事例はいずれも飲食店ですが、宿泊業や他の業種でも既に影響は出ています。状況はしばらく悪化する一方だと考えるのが「備え」だと思いますので、少しでも早く対策を打つことが重要です。資金があれば多くの問題は乗り越えられます。まずは資金調達を行って、運転資金を確保してから、業績の改善について取り組みましょう。順番が重要ですので繰り返します。まずは資金調達を行い、それから業績の改善です。業種にもよりますが業績はしばらく下がったままと想定して、備えましょう。その意味では上記事例の事業者様は正しい判断をしています。

当社でも事業者様や従業員様が路頭に迷うようなことがないよう、必要な支援を随時行っていきたくと思います。業績に直接影響のない事業者様におかれましても、社内の手洗いや消毒の徹底、相手の体調や家族構成などに気をつかうなど役職や職種を超えて助け合いながら、業務を行っていきましょう。それぞれが責任をもって、できることをすることで国難に立ち向かいます。

⑥ 新入社員の紹介 -木戸 貴也-

2月からフラッグシップ経営で働くこととなった木戸貴也です。前職は金融機関で法人の融資営業や経営支援に関する業務を主に担当していました。経営者の方の様々なお悩みに寄り添い、支援できるコンサルタントになるため、何事にも一生懸命取り組んでいきますので、よろしくお願いたします。

生年月日：1987年11月24日 星座：射手座 血液型：O型 趣味：スポーツ観戦、温泉、フットサル

⑦ 今月の一冊 ～読書習慣始めました～ 中小企業診断士 木戸 貴也

こんにちは。中小企業診断士の木戸です。今月に入ってから週1冊、月4～5冊の読書を自分自身の課題としています。その中から、一冊をピックアップし、「今月の一冊」としてご紹介したいと思います。

今月は、『坂上仁志 (2012). 世界一やさしいイラスト図解版！ランチェスター No.1 理論 小さな会社が勝つための3つの結論。ダイヤモンド社』です。ランチェスター戦略とは弱者が強者に勝つための戦い方のルールのことです。

本書はランチェスター戦略を会社だけでなく個人の生き方にも言及されているため、入門書として非常に読みやすく経営者の方に限らず多くの方にオススメの一冊です。



⑧ 「見える化」 事務担当 松野あやか

こんにちは、事務員の松野です。私は、毎週月曜日に Google アナリティクスで自社の HP のアクセス数をチェックしています。Google アナリティクスとは、Web や HP のアクセス数を解析できるサービスです。HP の訪問者数はどのくらいか、どのページを閲覧したか、どのような目的で閲覧しているのか、などが把握できます。

自社では、アクセス数の目標を決め、実際のアクセス数と比較しています。ホワイトボードにも書き、「見える化」を実施しています。どのようにしてアクセス数を増やすか、改善ポイントを見つけて話し合います。私は、プライベートでも「見える化」を実施しています。

ダイエットをしていて、毎日体重を測りスケジュール帳に書いています。久しぶりに体重計に乗ると、思いのほか増えていた！ことがよくあったので、そうなる前に未然に対策を打つことができると思います。5月末までに-5キロを目標にして頑張っています。

でも私は、美味しいお店に行き、食べるのが好きなので、毎日葛藤しています。(笑)

⑨ 松野あやか推薦の店

「タケモト」 大阪府大阪市住吉区苅田7-9-15 アスルシエロ苅田1F

地元で愛されるイタリアンのお店で、ランチ、ディナーともに人気です。私がお気に入りなのは、オードブルの前菜です。野菜やキッシュ、旬のお魚を使ったお料理が入った前菜です。パスタもたくさん種類があり取り分けて提供してくれるので、何人かで行き、違う種類のパスタを選ぶのがおすすめです。

他にも、お肉料理、お魚料理、ピザなどもありどれも絶品です。よく家族で行くのですが、いつもお店を出る時に家族全員、笑顔で今日も美味しかったね♪と言っている気がします。



発行元：株式会社フラッグシップ経営 経営革新等認定支援機関

〒550-0005 大阪府大阪市西区西本町1-8-2 三晃ビル2階

TEL：0120-34-8776

FAX：06-7635-8214

MAIL：info@flagship-keiei.co.jp

URL：www.flagship-keiei.co.jp



株式会社フラッグシップ経営 Facebook ページ
いいね！お待ちしております。



株式会社フラッグシップ経営 Twitter
@flagship_keiei にて随時情報発信中！

